

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова»

Юридический факультет

УТВЕРЖДАЮ

Декан юридического факультета,
член-корреспондент РАО, д.ю.н., проф.

 / А.К.Голиченков /

«26» августа 2022 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ),
НАПРАВЛЕННОЙ НА СДАЧУ КАНДИДАТСКОГО ЭКЗАМЕНА
ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ 5.1.3 ЧАСТНО-ПРАВОВЫЕ (ЦИВИЛИСТИЧЕСКИЕ) НАУКИ
(коммерческое право)**

Научные исследования в области коммерческого права

Scholarly writings on commercial law issues

Программа подготовки научных и научно-педагогических кадров в аспирантуре
по направлению 5.1. Право

Москва 2022

Рабочая программа дисциплины разработана в соответствии с требованиями Приказа Министерства науки и высшего образования РФ от 20 октября 2021 г. N 951 "Об утверждении федеральных государственных требований к структуре программ подготовки научных и научно-педагогических кадров в аспирантуре (адъюнктуре), условиям их реализации, срокам освоения этих программ с учетом различных форм обучения, образовательных технологий и особенностей отдельных категорий аспирантов (адъюнктов)", а также требованиями Постановления Правительства РФ от 30 ноября 2021 г. № 2122 "Об утверждении Положения о подготовке научных и научно-педагогических кадров в аспирантуре (адъюнктуре)".

1. Краткая аннотация:

Название дисциплины: «Научные исследования в области коммерческого права»

Цель изучения дисциплины – подготовка к кандидатскому минимуму по специальности и написанию кандидатской диссертации по выбранной аспирантом научной проблеме на основе изучения классической литературы по гражданскому и коммерческому праву и обсуждения научных проблем коммерческого права с учетом тематики диссертационного исследования.

В рамках программы изучаются актуальные и инновационные проблемы коммерческого и договорного права. Темы диссертационных исследований определяются исходя из наиболее значимых приоритетов социально-экономического развития государства и нацелены на решение теоретических и практических проблем совершенствования гражданского и торгового законодательства. Диссертационные исследования методологически основываются на глубоком и всестороннем изучении практики деятельности коммерческих компаний, органов государственной власти и местного самоуправления, а также судебной практики. Аспиранты и докторанты кафедры востребованы в сфере прикладной юриспруденции и работают в крупных коммерческих компаниях и исследовательских центрах, а также в органах государственной власти: Министерстве экономического развития РФ, Министерстве промышленности и торговли, Федеральной антимонопольной службе и других.

2. Уровень высшего образования – Подготовка кадров высшей квалификации

3. Научная специальность: 5.1.3. «Частноправовые (цивилистические) науки» область исследования: **коммерческое и договорное право**

4. Место дисциплины в структуре Программы аспирантуры:

Учебная дисциплина «Научные исследования в области коммерческого права» является дисциплиной, направленной на подготовку к кандидатским экзаменам, изучается на 1 (2 семестр) году, 2 (3 семестр) году обучения.

5. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических или астрономических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся:

Объем дисциплины (модуля) составляет: 3 зачетные единицы, всего 108 часов, из которых 30 часов составляет контактная работа студента с преподавателем (18 часов занятия лекционного типа, 12 часов мероприятия текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации), 78 часов составляет самостоятельная работа учащегося.

6. Входные требования для освоения дисциплины (модуля), предварительные условия.

На предыдущих уровнях высшего образования (специалитет, магистратура) должны быть освоены общие курсы:

1. Римское право
2. Гражданское право
3. Предпринимательское право
4. Коммерческое право
5. Гражданский процесс

7. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам

Наименование и краткое содержание разделов и тем дисциплины (модуля), форма промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)	Всего (часы)	В том числе								
		Контактная работа (работа во взаимодействии с преподавателем), часы из них					Самостоятельная работа обучающегося, часы из них			
		Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа	Групповые	Индивидуальные консультации	Учебные занятия, направленные на проведение текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации	Всего	Выполнение домашних заданий	Подготовка к коллоквиумам	Всего
<i>Тема 1. Становление и развитие торгового законодательства РФ.</i>	20	4				2	6	12	2	14
<i>Тема 2. Научные проблемы правового обеспечения торговой деятельности.</i>	16	2				2	4	12		12
<i>Тема 3. Научные проблемы договорного права.</i>	26	4				2	6	12	2	14
<i>Тема 4. Научные проблемы организации юридической службы в коммерческой компании.</i>	16	2				2	4	10	2	12

<i>Тема 5. Научные проблемы конкуренции в торговом обороте.</i>	14	2					2	10	2	12
<i>Тема 6. Научные проблемы международного и иностранного торгового права.</i>	18	4					4	12	2	14
<i>Промежуточная аттестация: <u>зачет</u></i>						4	4			
Итого	108	18				12	30	68	10	78

8. Образовательные технологии.

Проводятся лекции с использованием мультимедийной техники; лекции-демонстрации, практические задания, кейс-метод, симуляционные виды образовательной деятельности.

9. Учебно-методические материалы для самостоятельной работы по дисциплине (модулю):

Аспирантам предоставляется программа курса, план занятий и задания для самостоятельной работы, презентации к лекционным занятиям.

10. Ресурсное обеспечение:

- Перечень основной и вспомогательной учебной литературы ко всему курсу

Основная литература:

1. Коммерческое право : учебник для академического бакалавриата / Е. А. Абросимова, А. Т. Амиров, В. А. Белов [и др.] ; под общ. ред. Б. И. Пугинского, В. А. Белова, Е. А. Абросимовой. – 6-е изд., перераб. и доп. М. : Издательство Юрайт, 2021. 471 с.
2. Пугинский Б. И. Коммерческое право России: учебник. — 5-е изд. М., 2013, 376 с.
3. Пугинский Б.И., Семенкина Н.А. Правовая работа. М.: Зерцало, 2019.
4. Абросимова, Е. А. Организаторы торгового оборота: учеб. пособие. — М., 2018.

5. Белов В.А. Торговое (коммерческое) право: основные российские концепции (jurisprudentia mercatoria Russica) — Юрайт Москва, 2020, 270 с.
6. Белов В.А. Российская наука торгового права в ее литературной истории (Материалы к библиографии российской коммерциалистики). — Юрайт Москва, 2019.
7. Белов, В. А. Международное торговое право и право ВТО : в 3-х кн. - М., 2017
8. Белов, В. А. Понятие и виды торговых договоров: курс лекций – М. 2016

Дополнительная литература:

1. Белов, В. А. Ценные бумаги в коммерческом обороте: курс лекций — М., 2017.
 2. Варламова А. Н. Правовое обеспечение развития конкуренции : учеб. пособие. — М., 2010.
 3. Вахнин И. Г. Техника договорной работы. — М., 2008.
 4. Долганин А.А. Хеджирование производными финансовыми инструментами: правовые аспекты- М., 2020, 136 с.
 5. Измайлова Е. В. Правовое регулирование маркетинга. — М., 2002.
 6. Коммерческое право: актуальные проблемы и перспективы развития : сб. ст. /Сост. Е.А.Абросимова, С.Ю.Филиппова/ -М., 2011
 7. Практика применения Гражданского кодекса РФ, частей второй и третьей / под общ. ред. В. А. Белова. 2-е изд. -М., 2011.
 8. Пугинский Б. И. Теория и практика договорного регулирования. — М., 2016.
 9. Пугинский Б.И. Избранные труды (к 75-летию юбилею) – М., 2016.
 10. Филиппова С.Ю. Юридические факты в гражданском праве. Части 1-3. М., Статут, 2020-2021
 11. Цветков И. В. Договорная работа : учебник. — М., 2015.
 12. Цветков И.В., Филиппова С.Ю. Организация правовой работы (в помощь корпоративному юристу). М., 2018
- Перечень используемых информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса, включая программное обеспечение, информационные справочные системы (при необходимости):
 - **СПС Гарант**
 - **СПС КонсультантПлюс**

- **Платформы Zoom, MS Teams, Webinar, Moodle и другие**
- Описание материально-технической базы.

Занятия проводятся в аудитории, оснащенной доской, компьютером, проектором, мультимедийным экраном и аудио-колонками (усилителями звука) для демонстрации видеоматериалов.

11. **Язык преподавания** – русский

12. **Преподаватели:**

доктор юридических наук, профессор Е.А. Абросимова, доктор юридических наук, профессор В.А. Белов, доктор юридических наук, доцент И.В. Цветков, доктор юридических наук, доцент С.Ю. Филиппова, кандидат юридических наук, доцент Е.В.

Измайлова, кандидат юридических наук, доцент Т.Э.Сидорова, кандидат юридических наук, доцент Г.Б. Леонова кандидат юридических наук В.А.Маслова, кандидат юридических наук, доцент Е.И. Гена, кандидат юридических наук А.А. Долганин.
e-mail: commercial@law.msu.ru, тел. +7 (499) 706-00-60 (доб. 226)

Фонды оценочных средств, необходимые для оценки результатов обучения

Образцы домашних заданий:

1. Напишите эссе на тему «Роль коммерческого права в развитии экономики».
2. Подготовьте проект дистрибьютерского договора.
3. Решите задачу - ООО «Ромашка» и ООО «Лютик» совместно обязались поставить ООО «Снегирь» пять тон зерна до 1 января 2020 года. Однако до указанного срока ООО «Ромашка» и ООО «Лютик» поставили только четыре тонны зерна. ООО «Снегирь» обратилось с иском о взыскании убытков к ООО «Ромашка». ООО «Ромашка» возражало против иска, ссылаясь на то, что оно исполнило свою часть обязательства, поэтому ООО «Снегирь» может предъявить иск только к ООО «Лютик».
4. На основе протокола переговоров внесите изменения в текст договора.

Вопросы для промежуточной аттестации – **зачета:**

1. Место коммерческого права в системе отраслей права
2. Становление науки коммерческого права
3. Источники коммерческого права
4. Юридические факты в коммерческом праве

5. Субъекты в доктрине коммерческого права
6. Научные проблемы объектов коммерческого права
7. Система коммерческих договоров
8. Научная проблематика отдельных видов торговых договоров
9. Научные проблемы правового сопровождения коммерческой деятельности
10. Особенности развития конкуренции в торговом обороте
11. Международное торговое право
12. Торговое право в иностранных юрисдикциях

Методические материалы для проведения процедур оценивания результатов обучения

Зачет проходит по вопросам (не менее 2). В случае если на все вопросы был дан ответ, оцененный не ниже чем «удовлетворительно», аспирант получает общую оценку «зачтено».

Шкала оценивая знаний, умений и навыков:

Уровень 1. Недостаточный	Незнание значительной части программного материала, неумение даже с помощью преподавателя сформулировать правильные ответы на задаваемые вопросы, невыполнение практических заданий.	Незачет
Уровень 2. Базовый	Знание основного материала, умение связать теорию с возможностью ее применения на практике, свободное решение задач и обоснование принятого решения.	Зачет